

FAIRE PARTIE DE L'ARIA NOUVELLE-AQUITAINE

Un vrai retour sur investissement pour :

- ✓ Développer mon chiffre d'affaires grâce à des contacts avec la distribution (GMS, grossistes de la RHD et autres circuits)
- ✓ Optimiser mes coûts via des actions collectives, un accès privilégié à des prestataires ou des tarifs négociés
- ✓ Porter ma voix auprès des parties prenantes : Pouvoirs Publics, transporteurs, distribution...

Mutualisés et concrets, les services de l'ARIA Nouvelle-Aquitaine couvrent 5 domaines stratégiques :

- ✓ Commerce/distribution
- ✓ RH et recrutement
- ✓ Qualité
- ✓ RSE, performance énergétique ou écologique
- ✓ Financement/juridique

Face à la GMS, notre structure PME a trouvé auprès de l'ARIA un appui très satisfaisant. Leurs équipes qualifiées, au cours des réunions des clubs métiers, nous ont apporté des solutions, conseillé sur les bonnes pratiques, nous permettant ainsi de nous développer commercialement. Nous lisons toujours attentivement Agroveille qui nous permet de nous tenir à jour sur le cadre réglementaire et commercial.

Karine DAVID & Christian CALLAUD,
LES PLATS DU GÎTE (17)



“ Nous sommes adhérents de l'ARIA depuis de nombreuses années car l'association représente pour nous une source d'informations sur la filière (économie, réglementation, aides...) ainsi qu'un appui dans des actions commerciales dans la région. L'équipe a été particulièrement présente pendant la crise sanitaire. Pour une petite entreprise avec peu de moyens comme la nôtre, c'est une aide appréciable, facilement accessible.

Xavier PIERRE,
BIPIA (64)



ARIA Nouvelle-Aquitaine

- 📍 1 Avenue de la Marne - 33400 Talence
- ☎ 05 64 37 29 00
- @ aria@aria-nouvelle-aquitaine.com
- 🌐 LinkedIn ARIA Nouvelle-Aquitaine
<https://www.linkedin.com/company/aria-nouvelle-aquitaine/>

aria
NOUVELLE-AQUITAINE
Association Régionale des
Industries Alimentaires



OFFRE 2021

J'ADHÈRE À L'ARIA NOUVELLE-AQUITAINE, JE M'ENGAGE, JE GAGNE.

L'ARIA Nouvelle-Aquitaine
rassemble et représente toutes
les entreprises agroalimentaires
régionales et contribue
à leur développement
pérenne et durable.

AVEC LE SOUTIEN FINANCIER DE :



JE SUIS ADHÉRENT À L'ARIA NOUVELLE-AQUITAINE



Pour optimiser mon temps

La Hotline

Pour une réponse fiable et concrète à mes questions sur les champs techniques, juridiques, financiers (financements publics et privés), administratifs, sociaux, qualité, managériaux : notre équipe, régulièrement formée à ces sujets, est à votre disposition, avec l'appui de nos experts partenaires.



Pour maîtriser mes budgets

Une centrale d'achat mutualisée avec des tarifs négociés sur :

- ✓ Location et entretien du linge professionnel
- ✓ Matériels et équipements au service de l'hygiène
- ✓ Emballages et matériels de conditionnement
- ✓ Analyses microbiologiques et nutritionnelles
- ✓ Fournitures de bureau / Mobilier
- ✓ Téléphonie



Pour recruter plus facilement

- ✓ Bénéficiez d'actions de mise en relation avec des candidats potentiels
- ✓ Des actions de promotion des métiers sur les réseaux sociaux et dans la presse avec la mise en valeur des entreprises



Pour m'appuyer sur des expertises disponibles et sécuriser mes choix

Pour identifier des sources de financement ou pour faire le point sur des problématiques techniques, financières, administratives, juridiques, RH, qualité, managériales..., nos partenaires vous proposent un accueil privilégié sous forme d'échange, d'audit ou de diagnostic gratuit afin de vous conseiller au plus près de votre besoin.

ABF DECISIONS - ARKEA - BANQUE COURTOIS - BRAS DROIT DES DIRIGEANTS - CCI territoriales - CERTINERGY - CLIMA FROID AQUITAINE - FIDAL* - GRDF - GROUPAMA - GROUPE AGRICA - IFRIA - MARCO POLO - SEDE ENVIRONNEMENT - UTILITIES PERFORMANCE - VIF

*Une heure de conseil juridique par an sur chacun des sujets suivants : distribution / concurrence, social et environnement



Pour faire rayonner mon entreprise

- ✓ Partage par l'ARIA des infos de mon entreprise sur LinkedIn
- ✓ Campagne de communication nationale "Découvrez ce que vous mangez" : mise en avant des entreprises adhérentes



Pour partager et échanger

Ateliers techniques :
• RSE
• Qualité

Groupes de travail :
• Logistique
• RH/attractivité

- ✓ Des webinaires thématiques avec nos experts partenaires
- ✓ Le Café des Adhérents, chaque semaine, pour échanger de manière conviviale et informelle sur les problématiques du moment et partager des bons plans

J'accède à des services porteurs de valeur pour mon entreprise



Pour ne pas passer à côté d'information importante



- ✓ Agroveille, la veille réglementaire et concurrentielle du secteur, personnalisée en fonction de mon profil
- ✓ Des dossiers thématiques (cadre réglementaire, enquêtes nationales, ...)
- ✓ Destinataire de la newsletter ARIA



Pour faire entendre ma voix

- ✓ L'Observatoire des IAA pour une remontée régulière de mes problématiques
- ✓ L'Observatoire des négociations commerciales, pour dénoncer les mauvaises pratiques et trouver un soutien anonyme
- ✓ Une prise de position des administrateurs de l'ARIA dans les instances régionales et nationales : défense de mes intérêts dans la construction des dispositifs d'aide publique, appui de mes dossiers de demande de subvention...
- ✓ Mes alertes prises en compte et consolidées au niveau national pour des actions menées collectivement auprès des parties prenantes : Pouvoirs Publics, distributeurs, transporteurs...



Pour bénéficier de la puissance du réseau

- ✓ Je suis membre d'un réseau solidaire et actif de 200 IAA en Nouvelle-Aquitaine et 2000 IAA en France
- ✓ Partage d'expériences et de services
- ✓ Mise en réseau entre entreprises
- ✓ Actions multirégionales et nationales sur l'attractivité du secteur et les relations enseignes nationales

POUR DÉVELOPPER MON BUSINESS JE FAIS PARTIE DU CLUB COMMERCE

Je trouve de nouveaux débouchés

J'étoffe mon réseau B2B

Je gagne du temps dans ma prospection

J'souhaite trouver des débouchés et développer mon réseau et mes compétences

MES AVANTAGES

- ✓ Mise en relation avec des acheteurs
GMS, grossistes RHD, enseignes spécialisées
- ✓ 3 réunions du Club Commerce sur chaque territoire pour provoquer des rencontres plus locales
- ✓ Fichier de contacts Enseignes
- ✓ Réunion annuelle "Préparez vos négos"
- En 2021
- ✓ Participation au Salon RHD et au Salon FCD, à tarifs préférentiels
- ✓ Nombreuses rencontres distributeurs de tous circuits : petits déjeuners, salons, visites, réunions en visio, rencontres d'affaires
- ✓ Webinaires de formation avec nos experts

"POUR DU CHIFFRE D'AFFAIRES ADDITIONNEL, JE M'ENGAGE DANS LA MARQUE COLLECTIVE PRODUIT EN NOUVELLE-AQUITAINE"

MES AVANTAGES

Affirmer mon positionnement régional auprès des consommateurs et communiquer sur l'axe "produits locaux, sûrs et durables".

- ✓ Utilisation du logo sur mes emballages et sur mes supports de communication*
- ✓ Visibilité sur le site internet, <https://www.produit-en-nouvelle-aquitaine.com>, la page Facebook et toutes autres actions collectives de communication

Développer mes relations avec les distributeurs :

- ✓ Accès à des opportunités commerciales mutualisées
- ✓ Exonération d'audit qualité pour le référencement Auchan (en cours avec d'autres enseignes)
- ✓ Soutien formalisé de la démarche d'agrément PENA par Auchan, Système U, Coop Atlantique, Pomona PassionFroid et Picoty (convention en cours avec d'autres enseignes : GD et autres circuits)

Pour renforcer la visibilité de mes produits et mon positionnement RSE



Monter en compétence sur le volet qualité et RSE, le revendiquer :

- ✓ S'inscrire dans une démarche de progrès et se faire accompagner
- ✓ Garantir à mes clients, à minima, un niveau d'agrément IFS global market intermédiaire
- ✓ Communiquer mon engagement dans une démarche responsable et durable (diagnostic Elan RSE)

Pour m'aider à mettre en place ou améliorer ma démarche qualité, je bénéficie d'un pré-diagnostic d'1/2 journée gratuit, en collaboration avec les centres ACTIA (CRITT et Agrotec)

*Selon les règles d'étiquetage en vigueur

